

Accountmanager

Ben jij sterk commercieel onderlegd en heb je affiniteit met Transport & Logistiek? Heb jij een klantgerichte en oplossingsgerichte houding?

Krijg jij een boost als je een nieuwe klant hebt binnen gehaald? Dan ben jij de nieuwe Accountmanager die wij zoeken!

We hebben een groei ambitie en daarin speelt het team Sales een belangrijke rol. Om dit te realiseren zijn wij op zoek naar versterking om ons Sales team uit te breiden.

In deze buitendienstfunctie maak je deel uit van het Sales team, locatie Eersel. Je werkt ook veel samen met het Sales team van onze andere locaties.

Je bent verantwoordelijk voor het genereren van nieuw business en het onderhouden en uitbouwen van bestaande accounts. Je bent het gezicht van KLG Europe Eersel, bent onderdeel van een jong en dynamisch team en draagt bij aan het succes van onze vestiging.

Wat ga je doen?

- Het genereren van new business, het beheren en uitbouwen van bestaande accounts;
- Bezoeken van (potentiële) klanten;
- Uitbrengen en opvolgen van offertes;
- Vastleggen van de inhoud van het bezoek in een bezoekersrapport;
- Implementeert nieuw verworven business;
- Onderzoekt mogelijkheden om bestaande business uit te breiden;
- Volgt markttrends en nieuwe ontwikkelingen;
- Vertaalt business concepten van klanten en prospecten naar producten en services en weet dit goed naar interne en externe klanten over te brengen;
- Inventariseert c.q. analyseert de wensen en behoeften van de opdrachtgever en vertaalt deze naar een passende propositie in de vorm van presentatie of offerte;
- Administratief verwerken van alle relevante informatie en het CRM systeem up-to-date houden.

Jouw profiel

- Je hebt een hbo werk- en denkniveau;
- Je hebt enkele jaren ervaring in een vergelijkbare functie in de logistieke sector, ervaring op het gebied van groepage transport is dikke pre;
- Je bent commercieel succesvol, waarbij ervaring in de logistiek mooi meegenomen is.
- Je bent ondernemend, overtuigend, zelfstandig, commercieel, proactief, resultaatgericht, ziet kansen en hebt een helicopterview;
- Je bent commercieel goed onderlegd, beschikt over een klantgericht en zakelijk inzicht en beschikt over presentatie skills;
- Je beschikt over goede communicatieve vaardigheden zowel in het Nederlands als in het Engels in woord en geschrift;

Dit biedt KLG Europe

- Een enthousiast team, waarmee je samen het resultaat bereikt en met plezier kunt terugkijken op je werkdag;
- Werken bij een groeiende en kerngezonde logistieke dienstverlener waar normen en waarden al decennia lang een belangrijke rol spelen;
- Goede arbeidsvoorwaarden, met een mooi salaris op basis van een fulltime dienstverband, een auto van de zaak, laptop en mobiele telefoon;
- Werken in een laagdrempelige organisatie waar de lijntjes kort zijn;
- Een informele en goede werksfeer;
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling;
- Ruimte voor eigen inbreng en creativiteit;
- Een dynamische, internationale en innovatieve werkomgeving;
- Leuke activiteiten en uitjes;
- Bekijk ook ons filmpje over werken bij KLG:
<https://www.youtube.com/watch?v=S6FumL3UD4&t=3s>.

KLG Europe

KLG Europe is een wereldwijde logistieke dienstverlener die de kwaliteiten van een multinational met de cultuur van een familiebedrijf heeft weten te combineren.

Onze medewerkers zijn wij trots op, zij vormen de basis van ons bedrijf en ons succes. KLG Europe staat voor Borderless Logistics en we bieden onze mensen naast grenzeloze mogelijkheden ook een stabiele thuishaven. We investeren dan ook graag in de groei en ontwikkeling van onze medewerkers.

Locatie

Eersel

Interesse?

Zie jij een carrière bij KLG Europe wel zitten? Reageer dan snel door je reactie te mailen naar: sollicitaties@eersel.klgeurope.com

Voor vragen kun je contact opnemen met Lotte van der Meer, HR-manager 06-28666886.

Voor meer informatie nodigen we je graag uit om onze website te bezoeken www.klgeurope.com of www.werkenbijklg.nl.